TANDEM
VERSLO FINANSŲ ARCHITEKTŪRA

VERSLO FINANSAVIMO POREIKIO KLAUSIMYNAS

Partnerių B2B pardavėjams · TANDEM – verslo finansų architektūra

Tikslas – pokalbio metu atpažinti galimą verslo finansavimo poreikį ir, klientui sutikus, perduoti kontaktą TANDEM. Tai nėra kreditingumo vertinimas.

01 Verslo planai ir investicijos

☐ Ar per artimiausius 6–12 mėnesių planuojate verslo plėtrą ar didesnes investicijas?

☐ Ar planuojate įsigyti nekilnojamąjį turtą, įrangą, kitą įmonę ar pradėti naują projektą?

02 Finansavimo poreikis

☐ Ar šiuo metu turite papildomo išorinio finansavimo poreikį?

☐ Ar turimas finansavimas pakankamas planuojamam augimui?

☐ Ar esate svarstę alternatyvius finansavimo šaltinius, ne tik savo pagrindinį banką?

03 Esami finansiniai įsipareigojimai

☐ Ar esate patenkinti dabartinėmis finansavimo sąlygomis?

☐ Ar artimiausiu metu baigiasi turimų paskolų terminai arba svarstote refinansavimą?

04 Apyvartinis kapitalas ir pinigų srautai

☐ Ar verslo augimas sukelia papildomą apyvartinių lėšų poreikį?

☐ Ar pasitaiko situacijų, kai klientų atsiskaitymo terminai riboja jūsų galimybes augti?

05 Finansavimo paieškos patirtis

☐ Ar per pastaruosius 12 mėnesių kreipėtės dėl verslo finansavimo ir susidūrėte su sunkumais?

☐ Ar būtų aktualu nepriklausomai įvertinti finansavimo galimybes ir galimą finansavimo struktūrą?

KADA REKOMENDUOTI TANDEM?

Jeigu klientas nurodo aktualų ar artėjantį finansavimo poreikį, pasiūlykite supažindinti su TANDEM specialistais.

Siūloma pardavėjo formuluotė

„Turime partnerius, kurie specializuojasi verslo finansavimo strategijoje, finansavimo šaltinių paieškoje ir derybose su finansuotojais. Jei aktualu, galime jus supažindinti – jie įvertintų, kokios finansavimo galimybės būtų tinkamiausios jūsų verslui.“

KOKIĄ INFORMACIJĄ PERDUOTI?

Įmonė	Pavadinimas
Kontaktas	Vardas, telefonas arba el. paštas
Poreikis	Plėtra, NT, apyvartinės lėšos, refinansavimas ar kita
Suma	Preliminari finansavimo suma, jeigu žinoma
Terminas	Kada finansavimo reikėtų

Svarbu: kliento kontaktus partneriui galima perduoti tik gavus kliento sutikimą. Pardavėjo užduotis – atpažinti poreikį, o TANDEM – įvertinti galimybes ir parengti sprendimą.

tandem.lt | Finansavimas prasideda nuo strategijos.